

SONDAGEM DE SOLO PARA DECIDIR COM SEGURANÇA ANTES DA OBRA AVANÇAR.

Modelo de proposta com postura mais premium e decisoria: indicado para apresentar valor, previsibilidade e confiança a incorporadoras, clientes corporativos e tomadores de decisão.

CLIENTE	[Nome do cliente]
OBRA	[Cidade / UF]
PROPOSTA	IAS-[0000]
VALIDADE	[7 dias]

01

CONTEXTO

O QUE ESTA PROPOSTA RESOLVE PARA O CLIENTE.

A sondagem reduz incertezas do terreno, organiza informacoes para projeto e ajuda a obra a tomar decisoes com base tecnica antes de comprometer recursos maiores.

Escopo

Servico organizado por etapas, com premissas e entregaveis definidos.

Prazo

Agenda e entrega alinhadas antes da mobilizacao de campo.

Relatorio

Documento tecnico final para apoiar projeto, obra e tomada de decisao.

02

DADOS

INFORMACOES DO ORCAMENTO

CONTRATANTE [Nome / empresa]

CONTATO [Telefone / WhatsApp]

E-MAIL [email@empresa.com]

LOCAL DA OBRA [Endereco / cidade]



DA APROVACAO AO RELATORIO TECNICO.

01 VALIDACAO

Confirmacao dos dados de obra, local, responsavel, escopo e condicoes.

02 MOBILIZACAO

Organizacao de equipe, deslocamento, agenda e recursos operacionais.

03 CAMPO

Execucao da sondagem com registros e acompanhamento tecnico.

04 ENTREGA

Relatorio final organizado para uso no projeto e na tomada de decisao.

ITEM	DESCRICAO	QTD.	SUBTOTAL
01	Sondagem SPT com emissao de relatorio tecnico	[00 furos]	R\$ [0.000,00]
02	Mobilizacao, deslocamento e preparacao operacional	[01]	R\$ [0.000,00]
03	Servicos complementares ou observacoes comerciais	[Opcional]	R\$ [0.000,00]

TOTAL ESTIMADO

R\$
[0.000,00]

Investimento sujeito a confirmacao apos validacao de acesso, localidade, quantidade de furos e condicoes de campo.

Prazo e entrega

[Informar prazo de execucao e entrega do relatorio apos aprovacao.]

Pagamento

[Forma de pagamento e condicao comercial definida em negociacao.]

Premissas

Acesso liberado, ausencia de restricoes nao informadas e manutencao do escopo aprovado.

Validade

Proposta valida por [7 dias], salvo nova negociacao formal entre as partes.

ACEITE DA PROPOSTA E PROXIMOS PASSOS.

Ao aprovar esta proposta, o contratante declara ciencia do escopo, condicoes comerciais, prazo estimado e premissas tecnicas. A equipe IAS organiza a agenda de campo apos confirmacao formal.

CONTRATANTE

Nome, assinatura e data

IAS SONDAGEM

Responsavel comercial / tecnico

IAS SONDAGEM DE SOLO

Investigacao geotecnica para obras que precisam decidir com seguranca.

WhatsApp

(11) 93360-3265

Comercial

contato@iassondagem.com.br